

# Sjournalen

August 2019

Halvårsregnskab 2019

**Overskud på  
84,9 mio. kr.  
før skat**



Finn Nørbygaard:  
"I dag har jeg det godt"



Førstegangskøbere  
- og forældre

Ledelsen kigger ind  
i fremtiden



Halvårsregnskab 2019

# Sparekassen Thy med fremgang og godt resultat

Vores lokale sparekasse er stærk, klippefast og solid, som aldrig før.

Halvårsregnskabet for 2019 byder på et overskud før skat på 84,9 mio. kr. og vidner om en velsmurt lokal virksomhed, fortæller direktør Ole Beith.



Det er med baggrund i høj aktivitet og gode samfunds-vilkår, at vi igen i 2019 kan præsentere et flot halvårsregnskab. Den høje aktivitet kan ses på sparekassens samlede forretningsomfang, der er vokset med 5,5%, så det nu er på godt 30 mia. kr.

- Specielt realkreditområdet har skabt stor travlhed i butikken, hvor mange kunder udnytter det ekstremt lave renteniveau til omlægning af deres boliglån.

Mange benytter samtidig omlægningsmuligheden til at få et tillægslån til forbedringer af boligen eller blot udnytte lidt friværddi.

## Fremgang

Vi har fremgang på alle vores forretningsområder. Og det faktum, at vores kunder aftager flere af varerne på hyldeerne, giver en helt naturlig vækst i nettorente- og gebyrindtægterne. Væksten er på 10%, og udgør i alt 178 mio. kr.

Udlånet stiger med 1% til 4,4 mia. kr., mens indlånet stiger med 6,1% til 6,1 mia. kr.



## Vi forbedrer kundeoplevelsen

I sparekassen bruger vi i øjeblikket mange kræfter på at forbedre kundeoplevelsen. I mange år har vi haft fokus på tilgængelighed, nærvær og troværdighed i vores kunderelationer.

Nu bringer vi det et skridt videre med mulighed for afholdelse af møder, når og hvor det passer kunderne, men også ved opdatering af vores kundevedtede afdelinger. Vi skaber trygge omgivelser med moderne indretning og teknik, og det kan vi allerede nu mærke, at kunderne har taget godt imod.

- Der er naturligvis omkostninger forbundet med opdateringen, men det er godt givet ud, siger Ole Beith.

## Omkostninger til overholdelse af regler stiger

Myndighedernes krav til pengeinstitutterne er stigende. Det afføder, sammen med sparekassens løbende vækst og udvikling, en række investeringer til IT-løsninger, som påvirker sparekassens omkostninger.

Samtidig har vi afsat flere ressourcer til sikring af overholdelse af gældende regler, risikostyring og hvidvaskområdet helt i tråd med trenden i branchen, forklarer direktør Ole Beith.

## Lave tab på kunderne

De samfundsøkonomiske vilkår er med os i denne tid. Gode konjunkturer og lav arbejdsløshed kan aflæses i vores løbende tab på kunder, hvor vi i 2019 har tilbageført ca. 10 mio. kr.

- Det er jo normalt en udgift, men de gode forhold hos vores kunder smitter i år positivt af i vores regnskab, siger direktør Ole Beith.

## Sparinvest salg betyder en opjustering

Sparekassen Thy har i mange år ejet en andel af aktierne i Sparinvest. Nykredit har afgivet købstilbud på 75% af de samlede aktier i Sparinvest, og dermed også en del af vores aktier.

Salget af Sparekassen Thys andel betyder, at vi i efteråret 2019 modtager ca. 130 mio. kr. for vores andel af handlen.

Salget forventes at påvirke sparekassens resultat i 2019 med ca. 83 mio. kr. Vi har derfor også opjusteret forventningerne til årsresultatet til mellem 160 og 190 mio. kr. efter skat.

Lige nu afventer handlen de sidste godkendelser fra konkurrencemyndighederne, som forventes at foreligge i starten af efteråret, siger direktør Ole Beith.

## Solid kapital giver muligheder i fremtiden

Sparekassens egenkapital er på over 1,6 mia. kr. Solvensen er på 23,5% og Sparekassen Thy er dermed en af landets mest solide pengeinstitutter.

Salget af aktierne i Sparinvest og den fortsatte løbende indtjening gør, at vi vil blive styrket yderligere.

- Det forpligter og giver muligheder. Forpligtelsen består i at sikre sparekassens selvstændighed, også når der igen er finansiell uro. Samtidig skal vi også udnytte mulighederne i markedet til at udvikle Sparekassen Thy.

Vi planlægger for øjeblikket ikke flere nye afdelinger, men sætter i stedet øget fokus på at udnytte potentialet i eksisterende afdelinger.

Hvis der så undervejs opstår en mulighed for at deltage i en konsolidering i branchen, så har vi kraften til at indgå i en god dialog om det, men det bliver med Sparekassen Thy på facaden og som det fortsættende pengeinstitut, slutter direktør Ole Beith.



Ole Beith  
Direktør, Sparekassen Thy

Se hele  
halvårsrapporten  
på sparthy.dk

## Faktaboks (Sparekassen Thy koncern) udvalgte tal

	30/6-2018	30/6-2019	Ændring
Nettorenter	95.426	95.749	0,3%
Gebyr og provision	64.510	73.000	13,2%
Udgifter til personale og administration	117.032	123.743	5,7%
Kursregulering	6.388	17.075	167,3%
Nedskrivning på udlån	-26.213	-10.665	-59,3%
Resultat før skat	84.700	84.861	0,2%
Resultat efter skat	69.221	69.951	1,1%
	<b>31/12-2018</b>	<b>30/6-2019</b>	<b>Ændring</b>
Udlån	4.357.991	4.402.456	1,0%
Indlån	5.757.033	6.109.439	6,1%
Balance	9.547.708	10.029.323	5%
Garantkapital	406.755	431.133	6,0%
Egenkapital	1.559.511	1.642.594	5,3%
Solvensprocent (Inkl. perioderesultat)	23,0	23,5	2,2%

# Set og sket i sparekassen



Der er også udstyr til de små i Thisted Gymnastik og Idrætskultur's nystartede vandsportsafdeling på Thisted lystbådehavn



Indbudte erhvervskunder sejlede om kap i de lynhurtige J70 både ud for Thisted Havn



Vinderne af TV2-serien "Nybyggerne" Ida og Mads gav tips og ideer til førstegangskøbere, som deltog i møder i Viborg og Thisted



Sparekassens seniorklub var de første til at se filmmand Jørgen Vestergaards nyrenoverede udgave af "Historien om en hane", der handler om kunstneren Henning Wienberg



Hovedsponsor for Thy Rock for 20. gang. Det blev fejret med kage



Lykkehjulet snurrede til Viborg afdelingens et-års fødselsdagsfest



Festivaler er også gode lokale oplevelser, som sparekassen støtter. Her er det et glimt fra Vesterhavsrock i Fjerritslev.



Hundrevis af klubber nyder godt af sparekassens sponsorstøtte. Her er det BMX klubben i Sydthy



Hunstrup-Østerild Sparekasse Fonden uddelte knap 400.000 kr. til 23 foreninger og 7 studerende.

Det er gået stærkt for de unge førstegangskøbere

# Hus den 1. juli og baby den 18. juli

**Det er første gang for Melissa Gustafsson og Christian Kold Klausen - både som husejere og forældre. Men de er landet med begge ben på jorden og med en skøn nyfødt dreng i et dejligt hus i Hanstholm.**

Med hjælp fra vores rådgiver i Sparekassen Thy og et fint udbytte af inspirationsaftenen for førstegangskøbere i sparekassen, følte vi os godt klædt på til vores boligjagt, fortæller Christian.

Ligesom mange andre drømte vi om et landsted, tæt på byen med masser af plads, og til en overkommelig pris. Vi fandt ud af, at det ikke hænger sammen, hverken praktisk eller økonomisk.

Vi har begge tilknytning til Hanstholm og elsker Vesterhavet, så den rigtige løsning for os blev et hus på Bygmarken.

## Meget hus for pengene

150 kvm. solidt hus med fem værelser, to badeværelser, stor stue, carport og garage. En lille nem have og en god placering midt i byen ved stisystemet, der forbinder det meste af byen.

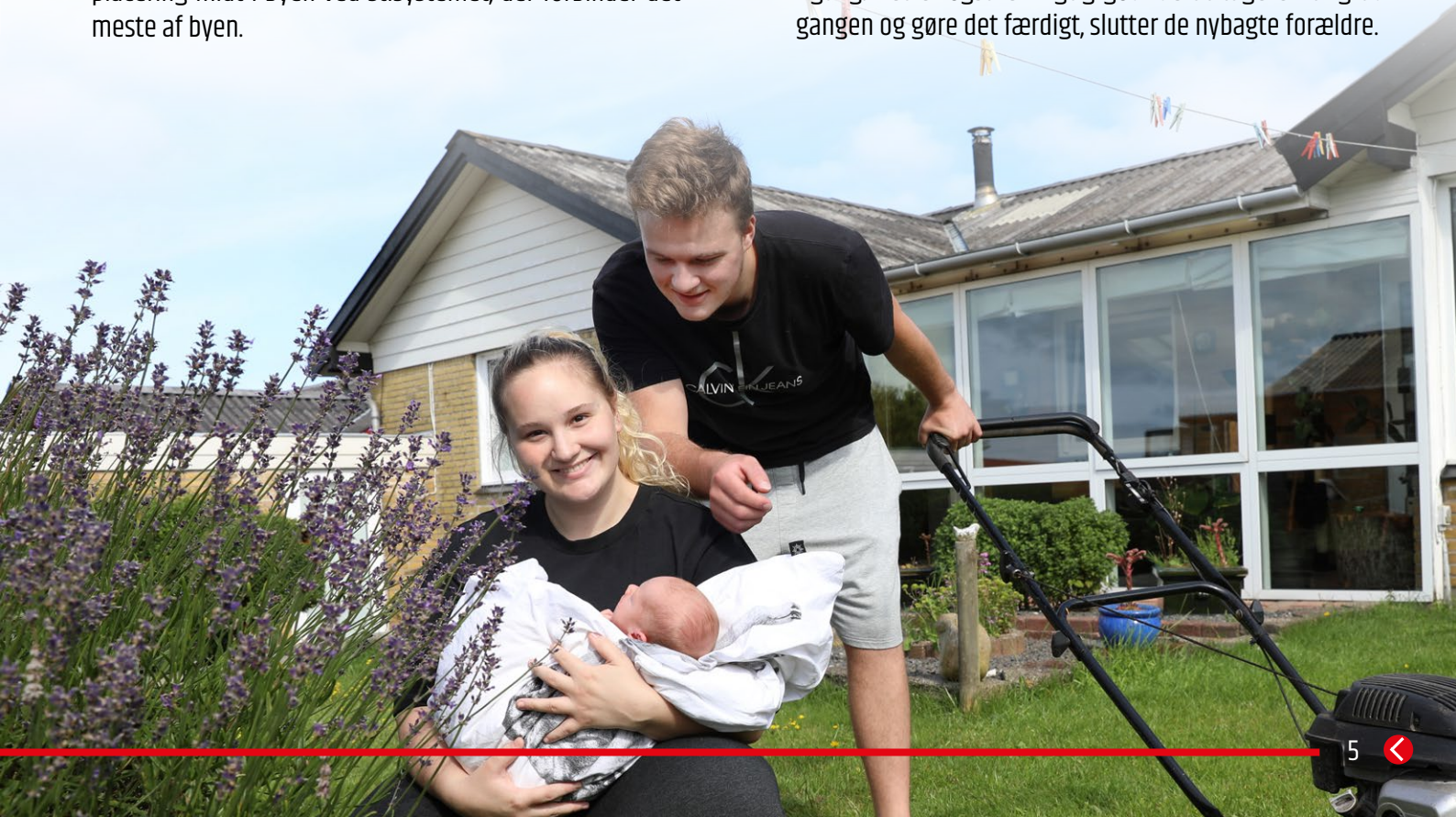
Vi har fået meget hus for pengene, og når vi har væltet en væg og etableret køkken-alrum, så har vi det perfekte hus. Og alt sammen til langt under en million. Vi er glade for at rejse, og det kan vi også få råd til, fortæller Christian med et smil på læben.

Han arbejder som smed på fiskefabrikken Taabel, og der er kun fem minutter på cykel til arbejde. Institutioner og skolen ligger også tæt på. Melissa er udlært på Thisted Kommune, men håber at finde arbejde lokalt, når havneudvidelsen skaber nye spændende jobmuligheder.

## Ser lyst på fremtiden

Melissa og Christian nyder den lille ny og tilværelsen som villaejere i Hanstholm. De nåede lige at male stuen og værelserne inden fødslen. Der er stadig mange ting, de gerne vil forskønne ved huset, men husker samtidig på de gode råd, som de fik ved inspirationsaftenen med nybyggerne Ida og Mads:

Ting tager energi og tid, så det er vigtigt at lave en realistisk tidsplan og forberede sig godt, inden man går i gang. Det er også en rigtig god ide at tage en ting ad gangen og gøre det færdigt, slutter de nybagte forældre.



Finn Nørbygaard:

# "I dag har jeg det godt"

➤ Deltagerne ved investeringsarrangementerne i maj og juni fik en både sjov og gribende beretning fra Finn Nørbygaard



**Finn Nørbygaard er en fantastisk komiker. Selv når han fortæller sin tragiske og meget personlige historie med aktieeventyret IT-Factory, så er det med både dybfølt alvor og befriende humor. Rigtig god underholdning og samtidig de fem investeringsråd tilsat kød og blod!**

Finn har ingen viden om hverken IT eller investering, da han lidt tilfældigt blev investor i IT-Factory. Det gik godt... Rigtig godt. Aktierne sprængte alle rammer, og Finn var pludselig god for over 400 kr. millioner. Alle var glade og ingen tænkte, at det var for godt til at være sandt. Ekspertter vurderede virksomheden til at være milliarder værd, og Stein Bagger var det store hotte navn inden for IT branchen. Men, IT-Factory var et kæmpe bluffnummer, som snød alle - både eksperter og folk tæt på Stein Bagger. Ingen regnede ud, at han var en bedrager.

## **Et opkald ændrede mit liv**

Finn Nørbygaard deler sit liv op i to. Før og efter han fik opkaldet fra bestyrelsesformand i det daværende IT-Factory, Asger Jensby, med besked om at alt var tabt.

- Stein var forsvundet og det hele var et stort bluffnummer. Finn gik fra at være mangemillionær til at være bundløst forgældet.

En deroute, der ud over det økonomiske også, fik store psykiske konsekvenser.

Finn mistede alt og i meget lang tid også sig selv. Han sad og græd i sin slåbrok uden at kunne gøre noget, hverken for sig selv eller familien. Finn bruger selv en knust butiksrude som metafor. Stumperne ligger spredt ud på gaden.

Alt er kaos. Men trods det, fik Finn lige så langsomt samlet stumperne.



*Finn er garant for et godt grin og samtidig en seriøs ambassadør for investering med omtanke. Foruden de fem gode råd i kampagnen gav Finn også de 110 kunder sit helt personlige råd med på vejen.*



Det var især en kæmpe indsats og en mønstring af en utrolig styrke fra Finns kone, der hjalp ham tilbage til livet. "I dag har jeg det godt og er måske stærkere end nogensinde", fortæller han i foredraget.

"Har du stadig din Mercedes", bliver der spurgt fra publikum og svaret kommer prompte – NEJ. Den luksuriøse livsstil er skiftet ud med leverpostej og reelle værdier.

Alt blev taget i faldet: biler, huse, penge og Finn slipper aldrig ud af gælden, som han løbende afdrager på.

### "Spørg nu, om det du ikke forstår!"

Finn har oplevet, hvad der kan ske, når man ikke følger de fem investeringsråd, som Sparinvest har lanceret. Det er sådan set almindelig sund fornuft. Finn supplerede med et sjette råd til de 110 kunder, der denne mandag aften deltog i Sparekassen Thy og sparInvests' investeringsaften på Hotel Thinggaard i Hurup.

"Når du ikke forstår det, din rådgiver siger, så sig det. Det skulle jeg have gjort. Især da han snakkede om gearing, schweizerfranc og renteswap".



RÅD 1  
**Husk risikospredning**

RÅD 2  
**Få en langsigtet investeringsplan**



RÅD 3  
**Brug en investeringsrådgiver**



RÅD 4  
**Vælg de rigtige investeringer**



RÅD 5  
**Pengene skal ud af madrassen**



Se den sjove video med Finns fem råd: [finnsfemfornuftigeraad.dk](http://finnsfemfornuftigeraad.dk)



## Studieturen i København startede med et besøg hos brancheorganisationen FinansDanmark.

Besøget bekræftede vigtigheden af, at vi i Sparekassen Thy polstrer os økonomisk, så vi også i fremtiden kan være selvbestemmende. Den rejse har vi været på i rigtig mange år. Men, det er bestemt ikke blevet mindre vigtigt.

### **Copenhagen Fintech og Mobile Pay**

På Christianshavn ligger et højhus, der rummer ihærdige og kreative iværksættere, der ønsker at skabe gode teknologiske produkter til bankkunderne. Huset hedder Copenhagen Fintech.

Der mødte vi en håndfuld iværksættere til en god snak om, hvordan de, som "ikke-bank-ansatte", så spændende muligheder med apps, online-platforme inden for betalinger, online-bank og spændende finansieringsløsninger.

Efterfølgende gik turen til MobilePay, som med mere end 4 mio. brugere i Danmark, er en løsning, som rigtig mange af os kender og bruger.

Besøget hos MobilePay gav os et bekræftende indblik i, at MobilePay-rejsen på ingen måde er slut. Den er måske kun lige begyndt, og vi kan inden længe se en lang række nye og spændende muligheder både for private brugere og i særdeleshed for virksomhederne.

### **Bæredygtighed**

I finanssektoren som helhed mærkes der et fokus på, at man kan investere sine penge i virksomheder, der sætter klima, miljø og bæredygtighed i højsædet.

Sparinvest, der er en af vores dygtige samarbejdspartnere, har i mange år arbejdet med bæredygtige investeringsmuligheder, som er komplekse og kræver mange års erfaring.



# Mobile

## Indsigt i fremtiden

➤ Den 13. og 14. juni var Sparekassen Thys bestyrelse og øverste ledelse på studietur til København. Formålet var at kigge ind i fremtiden og få god inspiration til, hvordan Sparekassen Thy fortsat kan og skal udvikle sig.



Hos Sparinvest blev vi bekræftet i, at bæredygtige investeringer er et område, der udvikles med lynets hast.

- Og samtidig, at vi, sammen med Sparinvest, i fremtiden er i stand til at levere gode og bæredygtige investeringsløsninger til vores kunder.

### Vi skal hele tiden blive klogere

Studieturen var med et stærkt fagligt indhold og meget veloplagte foredragsholdere en god investering for vores bestyrelse og øverste ledelse.

Nye indsigter i trends og spændende muligheder i markedet har givet os ny viden og inspiration til, hvordan vi kan være med til at gøre Sparekassen Thy endnu stærkere i fremtiden, udtaler bestyrelseformand Jacob Schousgaard.

### De 4 hovedtemaer for studieturen

- Regulering af kapital og likviditet, NEP-krav og BASEL
- Teknologisk udvikling
- Mobile betalingsløsninger
- Bæredygtighed



# Større afdeling i Ulfborg

Afdelingen i Ulfborg er flyttet i nye og større lokaler. Det er lige på den anden side af gaden, men selv om afstanden er kort, er det alligevel en stor opgradering af afdelingen. Placeringen er stadig midt i byen og på hjørnet ved det trafikale knudepunkt.

Det er lidt som at vende hjem, siger afdelingsdirektør Ole Steffensen. Han var tidligere ansat i Jyske Bank og med til at modernisere lokalerne i 2012. Det betyder også, at bygningen var lige til at flytte ind i, indretningen og faciliteter helt i top.

Vi har først og fremmest fået ekstra meget plads, fine mødelokaler og mere luft i ekspeditionslokalet. Det er en rigtig god og fremtidssikret forbedring. Det giver et bedre arbejdsmiljø og bidrager til den gode oplevelse, vi gerne vil give vores kunder.

- Og som der står på plakaterne i vinduerne: Alle er velkomne, tilføjer Ole.



## God kundetilgang

Vi oplever lige nu en ekstra stor interesse for at blive kunde hos os. Jeg er helt overbevist om, at vores store involvering i Ulfborg og lokalområdet generelt har slået fast, at vi vil være området lokale bank.

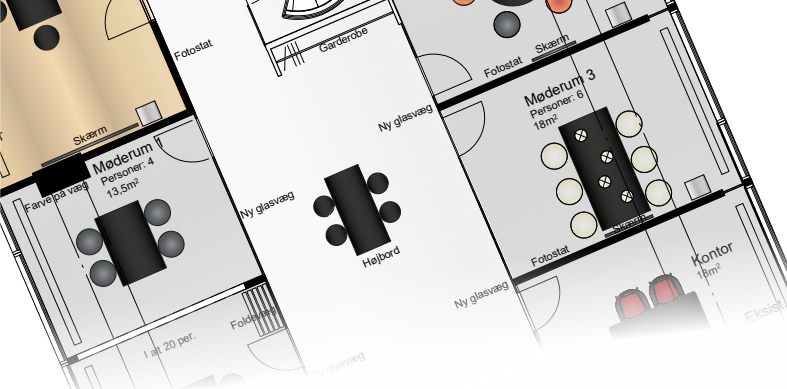
I Ulfborg er vi fem lokale medarbejdere, der brænder for at give kunderne gode løsninger og en høj service. Og jeg er helt sikker på, at tilstrømningen af nye kunder fortsætter, slutter en smilende Ole Steffensen.



” Om det er det ene eller andet hjørne er lige meget for mig, fortæller Jørgen Høgsberg Kristensen, der er erhvervskunde i Sparekassen Thy.

Vi blev kunder, da de andre institutter flyttede fra byen, og vi får en rigtig god service her i Sparekassen Thy, udtaler han.

# Viborg, Hanstholm og Thisted



I Sparekassen Thy arbejder vi meget med at skabe "Den gode kundeoplevelse". Det handler om alt fra svartider på telefonen, faglighed, ordentlighed og lokalernes indretning.

De fleste vil nok sige: "Vi kommer jo næsten aldrig i sparekassen mere". Og det er på mange måder også rigtigt.

Men sandheden er, at formålet med besøget i sparekassen har ændret karakter. NetBank, MobilePay, Apple Pay og tendensen med færre kontanter i samfundet har reduceret antallet af besøg i sparekassen.

## Vigtige økonomiske beslutninger

Lige nu bruger vi meget tid på at snakke realkreditlån med vores kunder. Men også pension, investering, forsikringer og leasing fylder i dagligdagen.

- Og netop de vigtige økonomiske beslutninger vil vi skabe gode rammer omkring. Derfor investerer vi i opdateringer af vores afdelinger med gode mødelokaler, teknologi og ro.

Vi er overbeviste om, at de rigtige rammer er en vigtig brik i at give vores kunder den helt rigtige oplevelse med sparekassen, fortæller Per Knudsen, der er områdedirektør og ansvarlig for alle filialer.

## Viborg blev startskuddet

Startskuddet til opdateringen af udvalgte afdelinger gik med etableringen af filialen i Viborg. Der blev stilen lagt for, hvordan vi i store træk ønsker, vores afdelinger, skal tage sig ud.

Filialen i Hanstholm er renoveret og opdateret, og inden efterårsferien er filialen på Store Torv i Thisted også på plads.

Aktuelt er vi i gang med vores nye erhvervsafdeling i Thisted, der får til huse i Den Gamle Toldbod. Det er endnu et spændende projekt, som uden tvivl vil skabe et stærkt og dynamisk erhvervmiljø i den ikoniske bygning i Thisted, slutter Per Knudsen.



Hanstholm



Viborg



Viborg



Thisted

... Indretningen lader tankerne falde mere på et hjem end et kontor. Helt i tråd med vores ønske om at være uformelle og i øjenhøjde med jer kunder.



# Personale nyt i Sparekassen Thy

## ➤ Jubilæum



**Susanne Hyllested**

25 års ansættelsesjubilæum  
1. juli 2019

Intern Support-medarbejder Susanne Hyllested blev uddannet i Morsø Sparekasse i 1990 og læste derefter HA i Herning fra 1991 til 1994.

Sideløbende med studierne havde hun vikarjob i Sparekassen Thy i Vorupør, og efter studiet fik hun fastansættelse i Sparekassen Thy i Thisted. I 1996 kom hun til Koldby og var privatrådgiver her, indtil hun, efter en barselsorlov, blev tilknyttet den nyoprettede produktionsgruppe i hovedsædet på Store Torv i Thisted. Det var især konverteringsbølgerne, der gav anledning til at oprette denne gruppe, der i dag hedder Intern Support, og hvor Susanne er tilknyttet som medarbejder i boligafdelingen. Der er også travlt lige nu, hvor en ny konverteringsbølge skyller ind over landet.

Susanne er født og opvokset på Sydmons og bor nu i Sundby Mors. Hun er gift med Torben, og de har to døtre. Fritiden bruges på familien, gåture og oplevelser.



**Kim Ryltoft**

40 års ansættelsesjubilæum  
1. juli 2019

Privatrådgiver Kim Ryltoft, der er født og opvokset i Thisted, startede som elev i 1979. Samme år som sparekassen kunne fejre 150 års jubilæum. Han har gennem tiden været tilknyttet som privatrådgiver i de fleste afdelinger og i 1990 blev han afdelingsdirektør i Nors - eller filialleder, som titlen var dengang.

I 1996 var Kim i sparekassens afdeling i Frederiksgade i Thisted, da den blev lagt sammen med privatkundeafdelingen på Store Torv, og det er også her, han i dag har sin plads - og rent fysisk får en ny plads, når den igangværende modernisering af kundeområdet bliver færdigt.



**Simon Kristensen**

40 års ansættelsesjubilæum  
1. juli 2019

Kreditdirektør Simon Kristensen blev ansat som elev i 1979 - samme år som sparekassen kunne fejre 150 års jubilæum. Han har gennem årene haft jobfunktioner i afdelingerne i Thisted og Hanstholm.

Elevtiden sluttede i Hanstholm og med fastansættelse i samme afdeling. I 1989 og 1990 var Simon i kreditafdelingen og vendte derefter tilbage til Hanstholm. Denne gang til stillingen som afdelingsdirektør. Hanstholm var også dengang i rivende udvikling og især fiskeriet var en stor og udfordrende del af dagligdagen. Simon trives godt i Hanstholm og tog aktiv del i lokalsamfundet, bl.a. med bestyrelsesposter i centerforeningen og turistforeningen. I perioden 1987 til 1995 var han desuden medarbejdervalgt medlem af Sparekassen Thys bestyrelse og har været medlem af chefgruppen siden januar 1991.

Da den daværende kreditdirektør Leif Kristensen i 2005 gik på pension overtog Simon den ansvarsfulde stilling. Finanskrisen i årene efter 2007 satte en tyk streg under vigtigheden af en god og seriøs kreditbehandling. Noget der kræver den erfaring, ordenssans og handlekraft, som Simon besidder.

Simon er i dag formand for Thisted Sejlklub og det er også på Lystbådehaven og på fjorden en stor del af fritiden spenderes. Simon bor i Thisted, er gift med Lone og de har to voksne drenge.





### **Inge Helleberg Karlshøj**

40 års ansættelsesjubilæum  
1. august 2019

Erhvervsmedarbejder Inge Helleberg Karlshøj startede i 1979 - samme år som sparekassen fejrede 150 års jubilæum. Inge er uddannet privatrådgiver i Vestervig-afdelingen og har siden været i en række af sparekassens afdelinger.

I 1996 blev Inge tilknyttet som ekspedient i erhvervskassen i sparekassens hovedsæde på Store Torv i Thisted. Det betød blandt andet ansvar for valuta og udenlandske transaktioner. I 2006 samlede man en række erhvervsrelaterede funktioner og Inge fik en ny titel som erhvervsmedarbejder. Erhvervsafdelingen i Thisted har i dag til huse i Jernbanegade, men i løbet af efteråret flytter afdelingen til den ikoniske bygning "Toldboden" ved Thisted havn.

Inge er gift med Jørgen og bor på gården i Kjelstrup, hvor de driver landbrug. De har fire piger, som alle bor i Aarhus. Gymnastik har været hele familiens fritidsbeskæftigelse - både som udøvende og gennem et stort frivilligt arbejde. Ellers nyder Inge mange ture i nationalparken til fods eller på cykel.

*Ved Simons jubilæumsreception var der fornemt besøg af tidligere direktører.*

*Fra venstre Ole Beith - nuværende direktør.*

*Ivan Christiansen - direktør fra 1994 til 2015.*

*Simon Kristensen - Kreditdirektør.*

*Jørgen Pedersen - Direktør fra 1970 til 1994.*

## **> Nyansættelser**



### **Karen Margrethe Pedersen**

Privatrådgiver, Holstebro  
1. juli 2019

### **Britta Tousgaard Hundahl**

Markedskonsulent, Thisted  
1. august 2019



### **Carina Riis**

Ekspeditionsmedarbejder, Aulum  
15. august 2019



### **Peter Bækkelund Rasmussen**

Afdelingsdirektør, Herning  
26. august 2019



### **Casper Munk**

Finanselev, Thisted  
1. september 2019



### **Mette Andersen**

Finanstrainee, Thisted  
1. september 2019



### **Miriam Kristensen**

Finanselev, Aulum  
1. september 2019



# Bliv set!

- eller som det hedder på spansk: "Servisto"

Vi søgte et navn, der er nemt at udtale og ikke begrænser os geografisk. Servisto kan alle udtale, at det på Spansk betyder "bliv set" er et fantastisk sammentræf, fortæller Simon Bagger, der leder firmaet fra kontoret på første sal i iværksætterhuset på Uglevej i Thisted.

Synlighed og fleksibilitet er nøgleord for det unge iværksætterfirma, som udlejer mobile LED-skærme, der er inspireret af de store billboards i USA.

## 30 skærme i Jylland

Det hele startede som en hobbyvirksomhed i 2014. Vi udviklede og byggede en reklametrailer, og udlejningen gik godt. Idag er der 30 skærme spredt ud over Jylland. Vi er to fastansatte plus freelancere og medstifter Toke Pihl, som ved siden af sine studier, står for grafik og software, fortæller Simon.

Fremfor stationære skærme, så tilbyder vi en fleksibel løsning. Trailerne kan nærmest opstilles over alt, og kunderne kan ønske placering og lejeperiode. Reklamerne på skærmen bestemmer kunderne selvfølgelig selv, men vi guider gerne ud fra vores mange erfaringer.

- Og det hele foregår online fra kontoret, fortæller Simon.

Typisk er det et halvt år ad gangen, men det kan også være til events som f.eks. Thy Rock, hvor LED-traileren bliver brugt som storskærm ved Sparekassen Thy Teltet.

## Godt købmandskab

Vi har samme setup på alle vores trailere. Det er gode solide løsninger, der giver høj driftsikkerhed og minimerer omkostninger til vedligeholdelse.

Godt købmandskab er vigtigt for os, fortæller Simon, der selv har en fortid i dagligvarebranchen. Vi har et godt produkt til den rigtige pris og gode vækstmuligheder og god opbakning fra en række lokale samarbejdspartnere, så vi ser lyst på fremtiden for Servisto, siger Simon.

## Lokal leasingfinansiering

Vi har finansieret trailerne via leasingaftaler med Krone Kapital, der har været en trofast samarbejdspartner lige fra starten. Hele vejen igennem har Krone Kapital vist tillid til konceptet samt os, selv om det handler om LED-trailere, der ikke lige er en standardvare for et leasingselskab.

Vi håber løbende at kunne udbygge samarbejdet, da vi har mange ideer til nye koncepter. Senest vores "Vision" skærm, som er et digitalt alternativ til de traditionelle TIL SALG-skilte fra ejendomsmægleren, slutter Simon Bagger.



Model Vison - en spændende nyhed udviklet med henblik på at puste liv i ejendomsmæglerens TIL SALG-skilte. Det er let at opstille og har en stor synlighed, så vi venter os meget af dette nye produkt, fortæller Simon Bagger.

Det startede som en hobbyvirksomhed i 2014, men i dag er Simon Bagger på fuld tid og Lasse er netop blevet ansat

 **servisto**  
www.Servisto.dk  
Tlf. 41 10 22 17

**Bliv Set!**



Sparekassen Thy reklamerer bl.a. på denne skærm i Holstebro

**Servi**  
www.Servisto.dk  
Tlf. 41 10 22 17

west-trailer





# Vind flotte plakater!

Se de mange varianter på hjemmesiden [www.taisho.dk](http://www.taisho.dk)

**Vi udtrækker 3 gavekort á 700 kr.**

Klik ind på [www.sparthy.dk/vind](http://www.sparthy.dk/vind) og deltag i lodtrækningen.  
Vi udtrækker de tre gavekort den 14. oktober og vinderne får direkte besked.



## Taisho betyder kontrast

Det er Ida og Mads - vinderne af TV2-programmet Nybyggerne, der står bag de flotte plakater.

Der er mange varianter, og det er især kontraster og ligheder, der er inspiration til motiverne.

- F.eks. mellem det japanske og det skandinaviske.

## Foredrag i sparekassen

Fotoet er fra sparekassens boligaften for førstegangskøbere, hvor Ida og Mads underholdt med tips og inspiration til hjemmet.

## Nyt hjem

Ida og Mads er netop nu flyttet ind i "gul bolig", som de vandt i "Nybyggerne", så der er også travlt med indretning på hjemmefronten.

